

Formazione

LinkedIn aziendale B2B:

strategie per il business e il networking professionale



A CHI È RIVOLTO

- Aziende B2B che vogliono rafforzare la loro presenza su LinkedIn
- Team di marketing, comunicazione e sales
- Professionisti e imprenditori che vogliono utilizzare LinkedIn per generare opportunità di business

COSA IMPARERAI

- Ottimizzare la pagina aziendale per renderla più efficace e attrattiva
- Creare contenuti di valore per aumentare engagement e visibilità
- Costruire un network di contatti strategico per generare opportunità di business

DURATA
3 MEZZE
GIORNATE



LINKEDIN È IL CANALE CHIAVE PER LE AZIENDE B2B CHE VOGLIONO AUMENTARE LA PROPRIA VISIBILITÀ, CREARE NUOVE OPPORTUNITÀ DI BUSINESS E RAFFORZARE IL PROPRIO NETWORK PROFESSIONALE. MA COME SI USA IN MODO STRATEGICO?

IL PERCORSO DI COACHING OPERATIVO TI GUIDERÀ NELL'OTTIMIZZAZIONE DELLA PAGINA AZIENDALE, NELLA CREAZIONE DI CONTENUTI EFFICACI E NELLO SVILUPPO DI UNA RETE DI CONTATTI QUALIFICATA, TRASFORMANDO LINKEDIN IN UN POTENTE STRUMENTO DI CRESCITA PER LA TUA AZIENDA.

QUESTO NON È UN CORSO STANDARD! OGNI SESSIONE È PERSONALIZZATA SULLE ESIGENZE DELLA TUA AZIENDA, PER FORNIRE STRATEGIE CONCRETE E APPLICABILI AL TUO SETTORE.

IL CORSO INCLUDE UNA SESSIONE PRATICA E UN FOLLOW-UP DOPO UN MESE PER VERIFICARE I PROGRESSI E OTTIMIZZARE ULTERIORMENTE LA STRATEGIA.

Programma

Instagram B2B:

strategie per aziende

e professionisti

PERCHÉ LINKEDIN È FONDAMENTALE PER IL B2B

- Differenza tra profilo personale e pagina aziendale
- Strategie di presenza per aziende e professionisti

OTTIMIZZAZIONE DELLA PAGINA AZIENDALE

- Struttura di una pagina LinkedIn efficace
- Come scrivere una descrizione chiara e ottimizzata
- Uso corretto di immagini, banner e pulsanti CTA
- Best practice per mantenere la pagina attiva e attrattiva

CONTENUTI E STRATEGIE PER AUMENTARE LA VISIBILITÀ

- Tipologie di post efficaci per il B2B
- Come creare contenuti che generano engagement
- LinkedIn Articles & Newsletter, quando e come usarli
- Uso strategico di hashtag e menzioni

NETWORKING E LEAD GENERATION SU LINKEDIN

- Come costruire un network qualificato per il business

- Q&A e discussione finale

IL CORSO INCLUDE UN FOLLOW-UP DOPO UN MESE PER VERIFICARE I PROGRESSI E OTTIMIZZARE ULTERIORMENTE LA STRATEGIA.

Per costi e modalità di partecipazione
info@smoothadv.com

